

B a a s & R o o s t

Wir schlagen die Brücke zwischen Organisation und IT

Zur Verstärkung unseres Teams in Aachen suchen wir ab sofort in Vollzeit einen

Sales Manager (m/w)

Deine Aufgaben

- ✓ Analyse des Marktes und Planung der Vertriebsaktivitäten
- ✓ Selbständige Akquise von Neukunden in ganz Deutschland
- ✓ Präsentation des Unternehmens und der Produkte bei Interessenten vor Ort
- ✓ Verhandlungsführung bis zum Vertragsabschluss

Dein Profil

- ✓ Interesse an einer langfristigen Kundenbindung
- ✓ Berufserfahrung im IT- oder Sozialbereich
- ✓ Geduld und Verhandlungsgeschick
- ✓ Verhandlungssicheres Deutsch
- ✓ Bereitschaft Kunden in ganz Deutschland zu besuchen

Wenn Du darüber hinaus jemand bist, der gerne vorangeht und die Initiative ergreift, selbständig und motiviert seine Aufgaben erfüllt, flexibel und zuverlässig ist, keine „Neun-bis-fünf-Mentalität“ mitbringt, dann solltest Du Dich bei uns bewerben.

Was wir bieten

- ✓ Ein kleines Team mit viel Spaß an der Arbeit
- ✓ Fairen und offenen Umgang miteinander
- ✓ Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeiten
- ✓ Unbefristete Einstellung und ein festes Gehalt plus Erfolgsbeteiligung

Baas & Roost ist ein europäisches Softwarehaus, welches 20 Jahre Erfahrung in der IT- und Organisationsberatung sowie Softwareherstellung vorweisen kann. In Deutschland betreuen wir seit über 10 Jahren Kunden und deren IT-Projekte.

Unser Kernprodukt iw3 entwickeln wir für die spezifischen Bedürfnisse von freien und kommunalen Trägern der Beschäftigungsförderung, Arbeitsvermittlung sowie beruflichen Bildung.



Es erwarten Dich ein dynamisches Team, flache Hierarchien und die Möglichkeit zur persönlichen und beruflichen Entfaltung.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende bitte Deine aussagekräftigen Unterlagen an

**Baas & Roost Softwareberatung und Implementierung GmbH
Susanne Wenzler
Goethestr. 3
52064 Aachen**

**0241 750 815-0
susanne.wenzler[at]baas-und-roost.de
www.baas-und-roost.de**